

## SAGE 50 Gestion Commerciale

### PREREQUIS

Connaissance de l'outil informatique.

### OBJECTIFS

Connaître et maîtriser les fonctions de base du logiciel Gestion Commerciale.

### DUREE

A partir d'une journée (7h)

### MODALITES ET DELAIS D'ACCES

Contactez-nous au 02.41.68.42.36 ou via [contact@acsinfo.fr](mailto:contact@acsinfo.fr).

Un commercial effectuera l'analyse et le recensement de vos besoins sous 6 jours ouvrés et pourra dès lors vous proposer un ou plusieurs jours de formation en concordance avec vos attentes et le planning des formateurs. La ou les dates seront reconfirmées par la suite avec le formateur.

### TARIFS

800€ HT/jour

### METHODE(S) MOBILISEE(S)

Construction de vos connaissances en associant théorie et pratique.

Le formateur apporte des réponses personnalisées.

### MODALITES D'EVALUATION

Mise en situation sur dossier réel.

### ACCESSIBILITE AUX PERSONNES HANDICAPEES

Si vous êtes en situation de handicap, merci de nous contacter. Nous nous adaptons et vous formons en vos locaux et sur vos outils.

Plan de formation actualisé le 08.02.2024 (v3).

1. PRESENTATION DE L'INTERFACE
2. INITIALISATION DE VOS DOSSIERS
  - ✓ Paramétrage du dossier société
  - ✓ Personnalisation du dossier
3. CONFIGURATION DES BASES ARTICLES
  - ✓ Création de la base articles
  - ✓ Gestion des tarifs
4. CONFIGURATION DES TIERS
  - ✓ Clients
  - ✓ Fournisseurs
  - ✓ Représentants
5. GESTION DES VENTES ET DES ACHATS
  - ✓ Etablissement des devis et enregistrement des commandes
  - ✓ Gestion des acomptes
  - ✓ Gestion des livraisons clients et gestion des reliquats
  - ✓ Facturation et enregistrement des règlements clients
  - ✓ Commande aux fournisseurs
6. GESTION DE VOTRE PRODUCTION
  - ✓ Création d'un article composé
  - ✓ Lancement d'un ordre de production
7. SUIVRE L'ACTIVITE DE LA SOCIETE
  - ✓ Suivre les clients
  - ✓ Analyse commerciale des ventes
8. SAUVEGARDE DE VOTRE DOSSIER